

TOTAL

VENTAS

2024

120€/mes

Precio adaptable a equipos de farmacia



Aumenta las ventas de tu farmacia con este triple abordaje



GESTIÓN EMOCIONAL

- Inteligencia emocional: base para la venta
- Autoconocimiento y gestión de emociones. Escudo.
- Valores
- Creencias limitantes y potenciadoras
- Comunicación verbal y no verbal
- Los 4 acuerdos
- Acuerdos WIN-WIN
- Objetivos smart
- Cerebro completo
- Calma mental o Mindfulness



GESTIÓN FARMACÉUTICA

- Quién eres como marca personal y cómo crearla
- Cómo es el consumidor
- Elección del surtido
- Proceso comercial
- Seguimiento de venta activo
- Programa de fidelización
- Estilo de venta
- Modelos de venta
- Puntos en común en tus mejores ventas
- Cómo obtener argumentos de venta en productos



CASOS DE ÉXITO

- Dermocosmética
- Bebe/lactancia
- Ortopedia
- Nutricosmética
- Deporte
- Nutrición
- Oncología
- Óptica
- FP
- Otros puntos de la dermo

100% PRÁCTICO

Curso de **10 meses de duración** que incluye

Gestión de la farmacia
Coaching/Liderazgo
Casos Reales de farmacias líderes

2.5h/mes
10 meses

Fecha de inicio: 22 de febrero